

Mettre en place Amazon Web Services avec TD SYNEX

Nos investissements communs avec AWS permettent aux partenaires d'évoluer, d'innover et de rester compétitifs sur leur marché en toute confiance.

Comment TD SYNEX peut accélérer de manière rentable vos délais de mise sur le marché ?

TD SYNEX aide des partenaires tels que vous à développer de nouvelles compétences clés en investissant en permanence dans les aptitudes et l'expertise technologiques de nos équipes depuis plus de quarante ans. Nous concentrons nos efforts pour devenir l'un des principaux orchestrateurs de solutions, afin de permettre à nos partenaires de fournir leurs produits et services à leurs clients finaux. Nous considérons que notre valeur ajoutée est de pouvoir simplifier le quotidien de nos partenaires de quatre façons différentes :



Nous vous aidons à apprendre.

TD SYNEX Cloud Practice Builder et AWS Path vous aident à mettre en place des pratiques basées sur la migration et les principaux axes de commercialisation.



Nous résolvons la complexité de l'écosystème technologique.

TD SYNEX a conçu des solutions Click-to-Run qui peuvent vous assister et résoudre plus rapidement les problèmes informatiques de vos clients.



Nous proposons des solutions technologiques polyvalentes.

TD SYNEX propose des coûts fixes pour les services gérés, d'évaluation et de migration conçus pour les PME.



Nous vous aidons à évoluer.

TD SYNEX a conçu une plateforme Cloud qui simplifie la gestion et le reporting sur vos solutions AWS, mais également la facturation à vos clients.

Nouveaux clients, meilleures opportunités

AWS salue votre engagement. Bénéficiez d'une remise accordée par le partenaire pour les nouvelles opportunités de clients finaux avec Amazon Web Services (AWS). Bénéficiez d'une remise après avoir créé et remporté une nouvelle opportunité AWS auprès d'un client final.

- La remise s'applique jusqu'à 24 mois à compter de la date de lancement de l'opportunité.
- Les frais d'utilisation du compte AWS doivent être inférieurs à 5 000 \$ le mois précédent.

La voie à suivre vers les 19 %

La remise AWS accordée par le partenaire est l'un des nombreux moyens d'accélérer la croissance de votre entreprise. Tous les partenaires TD SYNEX bénéficient d'une remise de base de 3 %. Pour les opportunités client Greenfield, les partenaires peuvent bénéficier d'une incentive supplémentaire de 7 %. Après avoir atteint le niveau Advanced sur APN, les partenaires peuvent également ajouter une remise sur les compétences de 4 % sur tous les comptes.

Combinez et optimisez vos opportunités d'incentive grâce à TD SYNEX !

3 % + 5 % + 7 % + 4 % = 19 %

Remise de base

Remise accordée par le partenaire par compte client

Incentive à l'engagement client

Remise sur les compétences

Opportunité d'incentive totale

Découvrez les compétences TD SYNEX sur AWS

Gestion de programme :

Accès au programme MAP (Migration Acceleration Program) et au programme WAPP (Well-Architected Partner Program).



Expertise éprouvée en matière de plateformes :

La plateforme StreamOne Ion est une plateforme de compétences pour les outils de gestion du Cloud.

Expertise reconnue dans le secteur :

Compétences dans le secteur public démontrant notre expérience éprouvée dans les secteurs de l'administration, de l'éducation et de la santé.



Compétences éprouvées :

Partenaire de distribution avec le personnel le plus certifié au monde, et des compétences pour soutenir vos effectifs et permettre à votre personnel de bénéficier de journées d'immersion et de formations.



Vous souhaitez en savoir plus ?

Vous avez des questions ou vous souhaitez simplement en savoir plus sur la façon dont vous pourriez devenir un partenaire de confiance TD SYNEX sur AWS ? [Contactez-nous](#) dès aujourd'hui.