



Faites passer vos services Cloud à la vitesse supérieure avec StreamOne Enterprise Solutions

Tech Data offre une combinaison gagnante de fournisseurs Cloud, de produits et de services de premier plan sur sa plate-forme Cloud StreamOne Enterprise Solutions (SES), afin de vous aider à développer votre activité. Notre offre exclusive destinée à nos partenaires inclut aussi bien des outils d'assistance et de gestion que des ressources de développement de l'activité pour vous aider à répondre aux évolutions de la demande et accompagner la croissance de revenus réguliers.

Présentation de la plate-forme Cloud SES

La plate-forme SES repose sur un partenariat fort avec les principaux fournisseurs de services Cloud, notamment Amazon Web Services, Microsoft Azure, IBM Cloud, sous la forme d'une plate-forme Cloud unique permettant de rationaliser la gestion et de développer votre offre de façon rationnelle. Cette plate-forme Cloud unique permet aux partenaires de gérer à leur rythme des tableaux de bord, des analyses, des vitrines et des solutions personnalisées, ainsi que les contacts avec les utilisateurs.

Les partenaires peuvent ainsi sélectionner eux-mêmes le plan Standard ou Premium en fonction de leurs besoins métiers. Ces plans sont faciles à configurer et ne nécessitent pas de compétences techniques spéciales pour une prise en main immédiate.

Vue d'ensemble des plans

Plan/Fonctions	Standard	Premium
Prise en charge Multi-Cloud	✓	✓
Auto-inscription auprès du fournisseur Cloud	✓	✓
Tableaux de bord interactifs pour suivre les coûts, les dépenses et l'utilisation	✓	✓
API de plate-forme pour assurer l'intégration dans votre entreprise	✓	✓
Achat et provisionnement de services Cloud au nom de vos clients	✓	✓
Permet aux clients d'acheter et provisionner leurs services Cloud	✓	✓
Vitrine privée en nom propre avec options de présentation de la marque	✓	✓
Publication des produits TD dans votre vitrine*	✓	✓
Contrôle total du prix présenté aux clients pour les produits Cloud	✓	✓
Rapports détaillés d'utilisation et de facturation avec possibilités d'exploration pour vous et vos clients	✓	✓
Facturation consolidée entre plusieurs fournisseurs Cloud	✓	✓
Gestion des utilisateurs et des rôles au niveau de la plate-forme	✓	✓
Créez vos propres produits et solutions Cloud personnalisées		✓
Créez vos propres unités de test personnalisées (essais à durée limitée)		✓
Créez et gérez vos propres plans de produits		✓
Personnalisez la facturation de vos propres produits		✓
Activez les fonctionnalités de provisionnement de bout en bout pour vos propres produits		✓

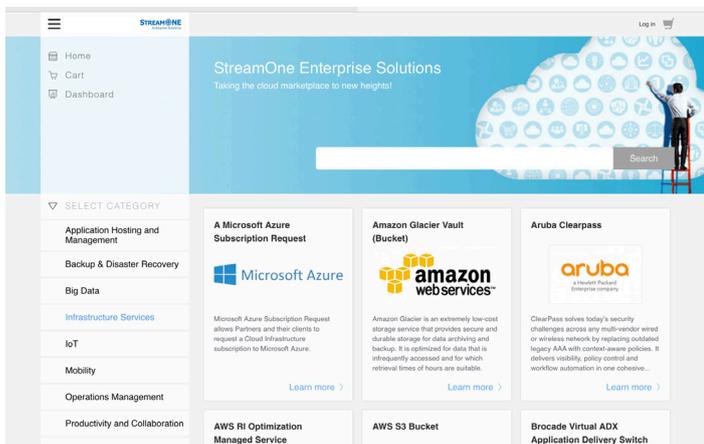
Fonctionnalités de la plate-forme Cloud

Fonctionnalités de la plate-forme Cloud

SES donne accès à un ensemble complet de fournisseurs Cloud pour l'achat et le provisionnement efficaces de services au moyen d'une plate-forme Cloud unique. Sélectionnez les fournisseurs Cloud proposant les services que vous souhaitez revendre et profitez des avantages associés, ainsi que des fonctionnalités de la plate-forme. Consultez notre liste complète de programmes liés aux fournisseurs spécialisés de services Cloud sur www.techdatacloud.eu.

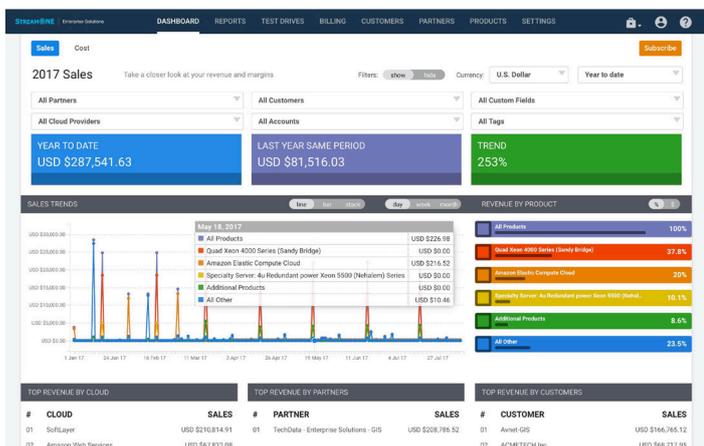
Vitrines personnalisées

En exploitant la plate-forme Cloud, ainsi que la capacité à mettre en place une vitrine personnalisée, vous pouvez rapidement offrir votre offre à un coût très raisonnable. Personnalisez votre vitrine avec une URL, un logo et couleurs pour recréer l'aspect et le ressenti de votre marque. Publiez facilement des produits provenant du catalogue Tech Data et revendez-les sur votre site en incluant votre commission. Donnez à vos clients la possibilité d'accéder à votre vitrine depuis votre propre site Web pour une couverture optimale.



Tableaux de bord et analyses interactifs

Profitez de la visibilité indispensable pour gérer vos services Cloud grâce à l'accès en temps réel aux revenus et aux marges au moyen de tableaux de bord et de rapports d'analyse puissants. Donnez à votre équipe commerciale les moyens de suivre les taux d'adoption par les clients, ainsi que les revenus, au moyen d'informations quotidiennes. Identifiez les services Cloud en demande et développez des campagnes ciblées autour de services complémentaires pour développer les revenus.



Gestion de la facturation

Développez l'aspect opérationnel de votre activité Cloud en consolidant les volets facturation et gestion. Mettez en place des cycles de facturation personnalisés en fonction du fournisseur Cloud en prenant en charge à la fois les transactions basées sur la consommation et l'abonnement. Générez automatiquement le premier relevé de facturation mensuelle, puis envoyez les relevés suivants en toute simplicité depuis l'interface de la plate-forme Cloud.

Créez vos propres solutions

Créez vos propres produits pour la revente. Ajoutez des produits à vendre ou essayer, et personnalisez les informations de contact en fonction des produits, afin de guider les clients vers les sources d'information les plus pertinentes. Automatisez le déploiement/le provisionnement au moyen de scripts CloudFormation ou d'appels d'API personnalisés.

Accès et contrôle des utilisateurs finaux

Renforcez la satisfaction des clients et réduisez les demandes d'assistance, notamment pour les professionnels nécessitant leur propre accès et un moyen de contrôle. Toujours avec le tableau de bord personnalisé et des analyses puissantes, vos clients peuvent gérer les dépenses, assurer la gouvernance et mieux contrôler les différents aspects de leur activité.

Avantages de la plate-forme Cloud

Tech Data Cloud apporte plusieurs avantages métiers clés aux revendeurs.

- **Accélération du délai de commercialisation** : En exploitant la plate-forme Cloud SES, vous pouvez facilement étendre votre offre, créer vos propres solutions et mettre en place une vitrine personnalisée pour étendre votre portée.
- **Créer une différenciation compétitive** : Répondez à l'évolution des besoins Cloud de vos clients grâce à une gamme complète de fournisseurs, de produits et services Cloud reposant sur la plate-forme Cloud StreamOne Enterprise Solutions, afin de compléter vos fonctionnalités ou de combler les écarts.
- **Réduction des coûts** : Tech Data a intégré l'offre de ses fournisseurs Cloud dans une plate-forme unique et développé des fonctionnalités permettant d'automatiser les achats, le provisionnement, la gouvernance, la facturation, l'analyse et la gestion des rapports, afin d'assurer une gestion efficace de vos services Cloud.
- **Activez la gestion du cycle de vie de la relation client sur le Cloud** : Avec SES, vous pouvez fournir aux utilisateurs un accès en libre-service aux tableaux de bord, afin d'automatiser le provisionnement, la gouvernance et la gestion des fournisseurs de services Cloud.

Laissez Tech Data et StreamOne Enterprise Solutions vous aider à développer votre portée et accroître les revenus réguliers dès maintenant. Pour plus d'informations, contactez-nous sur cloud@techdata.eu