

Simplifiez et rationalisez votre activité Cloud avec StreamOne Cloud Marketplace

Tech Data StreamOne Cloud Marketplace (SCM) permet à nos partenaires de simplifier la gestion des achats et des abonnements des clients pour une large sélection de services Cloud de fournisseurs réputés. Nous proposons à nos partenaires toute une gamme de ressources de génération d'activité exclusives, d'outils de gestion et de services professionnels pour vous aider à fluidifier la phase de transition vers le Cloud de vos clients tout en développant des revenus réguliers mensuels.

Présentation de StreamOne Cloud Marketplace

Tech Data StreamOne Cloud Marketplace fournit des services Cloud SaaS, laaS et PaaS provenant des plus grands fournisseurs Cloud, notamment Microsoft, Cisco, IBM, Symantec, Oracle, Trend Micro, et bien d'autres, sous forme d'une solution Cloud unique, permettant de rationaliser votre activité et d'élargir votre offre de produits. SCM est un outil exclusif, réservé à nos partenaires, pour vous aider à comprendre, acheter et gérer vos abonnements et services Cloud avant de les proposer à vos clients. Le portail Revendeurs assure un contrôle complet au moyen d'un tableau de bord réunissant sous la forme « marque blanche », les devis, la facturation et l'analyse. Vous pouvez créer des solutions personnalisées en reprenant nos modèles et API de plate-forme pour assurer l'intégration avec votre entreprise

Fonctionnalités clés de Cloud Marketplace

- ✓ Prise en charge Multi-Cloud
- ✓ Auto-inscription
- Tableaux de bord interactifs pour suivre les coûts, les dépenses et l'utilisation
- API de plate-forme pour assurer l'intégration dans votre entreprise
- Achat et provisionnement de services Cloud au nom de vos clients
- Rapports détaillés d'utilisation et de facturation avec possibilités d'exploration pour le partenaire
- ✓ Gestion des utilisateurs et des rôles par le partenaire
- ✓ Génération de devis en marque blanche pour les clients
- ✓ Gestion de l'abonnement SaaS au nom du client
- ✓ Modèles prédéfinis pour personnaliser votre solution

Fonctionnalités de Cloud Marketplace Prise en charge Multi-Cloud

SCM donne accès à un ensemble complet de fournisseurs Cloud pour l'achat et le provisionnement efficace de services SaaS, laaS et PaaS au moyen d'un marché Cloud unique. Vous serez prêt très rapidement grâce à l'inscription automatique. Créez votre profil pour accéder rapidement aux produits et personnaliser l'accès de chaque employé à vos processus et données. Les commerciaux ont accès à la section devis, tandis que les membres de l'équipe achats peuvent passer des commandes, et ceux de l'équipe comptable accéder aux rapports financiers.

Gestion complète de l'abonnement

Avec StreamOne Cloud Marketplace, vous avez accès à un espace personnel : un portail permettant de gérer votre carnet d'adresses de clients, de développer des devis en marque blanche et de provisionner facilement les abonnements et services Cloud au moyen d'une expérience de paiement fluide. Vous pouvez également définir des budgets en fonction des clients et mettre en place des notifications de seuils de consommation pour certains fournisseurs Cloud laaS (tels qu'Azure) pour aider vos clients à optimiser leur expérience Cloud.

Portail Revendeur



Devis et facturation rationalisés

Générez des devis pour vos clients, incluant votre logo, directement depuis StreamOne Cloud Marketplace et exportez-les facilement au format PDF. Lorsque vous êtes prêt à passer une commande, convertissez rapidement le devis en commande sur le portail SCM. Des options flexibles de facturation permettent à votre service comptable de structurer les factures en fonction des besoins métiers. Appuyez-vous sur nos modèles de factures pour obtenir des informations détaillées permettant de suivre et rapprocher l'ensemble des activités d'abonnement. Vous pouvez recevoir une facture par client ou une facture consolidée mensuelle.

📂 Tech Data 🛚

Cloud Solutions



Analyse en temps réel

Grâce à un ensemble d'outils d'analyse reposant sur Power Bl, StreamOne Insights pour Office 365 et Azure permet d'obtenir une vue en temps réel des données des clients et d'abonnement.

Avec Insights, vous êtes en mesure d'offrir à vos clients un service plus détaillé et réactif, et suivre leurs dépenses de façon continue.

Insights pour les analyses en temps réel



Créez vos propres solutions

Créez des offres groupées de solutions pour les vendre grâce à notre catalogue de modèles de solutions SaaS, PaaS et laaS. Ajoutez des produits à vendre ou essayer, et personnalisez les informations de contact en fonction des produits, afin de guider les clients vers les sources d'information les plus pertinentes.

Automatisation de l'API

Que vous soyez un partenaire StreamOne existant et cherchant à améliorer son efficacité opérationnelle ou à développer ses propres applications pour vos utilisateurs, les API StreamOne Partner permettent à vos systèmes d'e-commerce et métier de se connecter et d'automatiser toute fonction provenant de notre catalogue d'APl.

Centre de ressources en ligne

Le Centre des ressources pour les revendeurs centralise l'ensemble des formations destinées à notre communauté SCM. Elle intègre des tutoriels, des guides, des FAQ et des outils pour vous aider à gérer votre compte et naviguer facilement sur la plate-forme Marketplace.

Centre de ressources des revendeurs



Avantages de Cloud Marketplace

Tech Data Cloud apporte plusieurs avantages métiers clés aux revendeurs.

- ✓ Simplification : Grâce à SCM, vous pouvez facilement étendre votre offre, créer vos propres solutions au moyen d'un catalogue de modèles SaaS,
 - laaS et PaaS préconçus, et mettre en place une vitrine personnalisée pour étendre votre portée.
- Rationalisation: Adaptez-vous à l'évolution des besoins Cloud de vos clients grâce à une offre centralisée réunissant les principaux fournisseurs, produits et services Cloud accessibles depuis StreamOne Cloud Marketplace pour rationaliser la migration de vos clients vers le Cloud.
- Réduction des coûts : Tech Data a totalement intégré les fournisseurs Cloud sur une plate-forme unique permettant d'automatiser les devis, le provisionnement, la gestion des abonnements, la facturation et l'analyse pour une gestion efficace de votre activité de services Cloud.
- ✓ Gestion intégrale des abonnements des clients : Conçus pour les revendeurs, SCM et Digital Locker permettent de centraliser la gestion de vos utilisateurs et de vos abonnements. Ajoutez ou supprimez des utilisateurs, activez des fonctionnalités complémentaires et prenez en main toutes les fonctions d'administration des abonnements.

Laissez Tech Data et StreamOne Cloud Marketplace vous aider à développer votre portée et accroître les revenus réguliers dès maintenant. Pour plus d'informations, contactez-nous sur cloud@techdata.eu



